



## Программа crowd-тренинга **"ПЕРСОНАЛЬНОЕ УПРАВЛЕНЧЕСКОЕ ИСКУССТВО 2.0"**

### **Формат обучения:**

Ø онлайн

Ø по авторской технологии Владимира Тарасова "крауд-тренинг"

Ø 10 месяцев, 140 ак.часов (80 ак.ч. теория + 60 ак.ч. практика)

Ø 5 модулей

### **МОДУЛЬ 1. Социально-технологическая картина мира**

- Технология обучения и основные понятия
- Человек как социальный объект
- Обучение на собственных ошибках
- Ошибки в отношениях
- Главные жизненные выборы
- Отношение к людям
- Быть человеком
- Место в социуме
- Образ жизни
- Собственность, деньги и власть
- Свобода или благосостояние
- Фрилансер и менеджер
- Образ жизни предпринимателя и богатого человека
- Начало бизнеса
- Ошибки предпринимателя
- Методы управления подчинёнными
- Методы управления подчинёнными II
- Методы управления подчинёнными III
- Администрирование
- Администрирование II
- Типология поведения подчинённых. 7 типов подчинённых
- Реакция подчинённых на выполнение руководителем его функций
- Ступени управленческого искусства
- Ступени управленческого искусства II
- Проведение переговоров

### **МОДУЛЬ 2. Разбор конфликтных ситуаций при подготовке к переговорам**

Второй модуль посвящён разбору конфликтных управленческих ситуаций и аргументов оппонента.

### **МОДУЛЬ 3. Тренинг по переговорам**

Управленческий поединок как обучающая технология. Третий модуль посвящён разбору простых управленческих поединков, максимально приближенных к реальным условиям – одноходовые, с держанием определённой естественной роли. Управленческие поединки проводятся вживую, онлайн – Вы сможете поучаствовать в них в качестве ведущего, участника или представителя одного из трёх судейских коллегий.



**МОДУЛЬ 4. Тренинг по повышению управленческой эмпатии при конфликтных переговорах**

Четвёртый модуль посвящён разбору управленческих поединков формата «мини-поединок» – с двумя зеркальными раундами. Управленческие поединки проводятся вживую, онлайн – Вы сможете поучаствовать в них в качестве ведущего, участника или представителя одного из трёх судейских коллегий.

**МОДУЛЬ 5. Конструктивные переговоры**

Конструктивные поединки имеют один раунд, однако в течении него обязательно достижение договорённости между участниками, в противном случае получают по 0 баллов.

*В программу могут быть внесены изменения или дополнения по усмотрению Автора.*

**РЕГИСТРАЦИЯ:** <https://ama1984.com/orderconsultation?source=pdfprogramui2website>

Crowd-тренинг

## Персональное управленческое искусство 2.0



**...и практика управленческих поединков!**  
Радикальное повышение персональной  
компетенции в управлении людьми